

ЗАКУПочная группа / 12 проверок

Закупка ASIC для юридического лица

Товар · цена · документы · поставка · гарантия

Рабочий чек-лист для закупщика, технического специалиста, бухгалтерии и юриста. Помогает сравнить предложения до оплаты партии и закрепить существенные условия в КП или договоре.

ДОКУМЕНТ

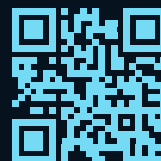
CHECKLIST / B2B

Версия 12.08.2026

ПРОВЕРКА 12 до оплаты партии	СОСТОЯНИЕ Новое / Б/У фиксируется отдельно	ДОКУМЕНТЫ НДС · УПД · ГТД по конкретной партии
ПРОВЕРКА Под нагрузкой до отгрузки	ПОСТАВКА Срок и риск закрепляются в договоре	РЕЗУЛЬТАТ Сопоставимое КП без скрытых допущений

ЧТО ДАЁТ МАТЕРИАЛ

После заполнения у вас останется перечень вопросов и условий, который можно приложить к запросу коммерческого предложения и передать в закупку.



ОТКРЫТЬ СТРАНИЦУ

КАК РАБОТАТЬ С ЧЕК-ЛИСТОМ

Сначала оборудование, затем документы и поставка

Не сравнивайте предложения только по названию модели и цене. Зафиксируйте модификацию, состояние, комплектность и условия конкретной партии.

Результат заполнения

Ответы поставщика должны перейти в коммерческое предложение, спецификацию или договор. Устные обещания не заменяют согласованные условия.

12 проверок перед оплатой партии

01 Точная модель и модификация S21, S21+, S21++ и Hydro - разные модели. Название, хешрейт и охлаждение должны совпадать во всех документах.	07 НДС Зафиксируйте, включён ли НДС и какие закрывающие документы будут предоставлены.
02 Хешрейт и потребление Зафиксируйте параметры каждого предложения, режим работы и допустимое отклонение.	08 ГТД и происхождение Проверьте наличие ГТД РФ или РБ и соответствие конкретной партии.
03 Состояние оборудования Для Б/У запросите фото конкретной партии и результаты проверки под нагрузкой.	09 Договор и УПД Согласуйте спецификацию, сроки, оплату, УПД и ответственность сторон.
04 Комплектность Блок питания, кабели и дополнительные узлы перечисляются отдельно.	10 Проверка перед отгрузкой Определите формат теста и фиксацию серийных номеров.
05 Совместимость с площадкой Проверьте напряжение, разъёмы, охлаждение, плотность и доступную мощность.	11 Доставка и риск Закрепите упаковку, перевозчика, страхование и порядок приёмки.
06 Цена и количество Укажите цену за единицу, размер партии, валюту и ступень оптовой цены.	12 Гарантийный порядок Проверьте срок, исключения, адрес и порядок передачи в ремонт.

СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Получите подборку ASIC под бюджет и тариф

Укажите задачу, количество и требования к документам. Отдел продаж проверит актуальные предложения и отделит новые устройства от проверенных Б/У.

01 Исходные данные Бюджет, тариф и доступная мощность.	02 Проверка партии Цена, состояние, документы и наличие.	03 Коммерческое предложение Конкретные модели, сроки и условия.	04 Поставка Проверка, документы и организация отгрузки.
--	--	---	---

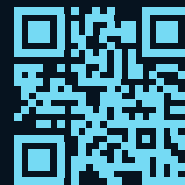
PUSHMINER В ЦИФРАХ

136 МВт инфраструктуры	400 000+ ASIC поставлено	4 200+ собственных ASIC	700+ ремонтов в месяц
----------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------	---------------------------------

ОТВЕЧАЕМ ЗА ОБОРУДОВАНИЕ ПОСЛЕ СДЕЛКИ

Проверяем не только модель, но и конкретное предложение.

Поставка · размещение · мониторинг · ремонт

ЗАПРОСИТЬ ПОДБОРКУ
@pushminer_manager**Важно**

Цена, наличие, НДС, документы и гарантийные условия подтверждаются в коммерческом предложении по конкретной партии.